



RUPTURE CONVENTIONNELLE COLLECTIVE PNC . ACTE 1 DE LA NÉGOCIATION !

Nous vous avons expliqué sur un tract précédent, ce qu'est la RCC (rupture conventionnelle collective) et pourquoi aujourd'hui l'entreprise a préféré choisir la solution de la RCC plutôt que le PDV (plan de départ volontaire).

Ce mercredi 10 juin, s'est tenu la première journée d'information sur les négociations relatives à la RCC. Malgré nos demandes insistantes, certaines OS représentatives n'ont pas jugé opportun de nous laisser participer à ces négociations. Même en ces temps troublés, l'intérêt politique continuant hélas à passer devant l'intérêt général...

Ce n'est pas l'UNPNC contre l'UNAC, le SNGAF, l'IS -mais bien l'ensemble des OS PNC face à la direction qui se battent ensemble dans l'intérêt des salariés !

Ne vous inquiétez pas, nous avons eu des informations relatives à cet acte 1 des négociations, et vous n'avez rien manqué... Lors de toutes les négociations entre OS et Direction PNC, se joue l'acte 1 (ou première réunion) pendant laquelle les OS arrivent les mains vides, et attendent que les propositions minimalistes de la Direction soient dévoilées. Aussitôt, c'est le tollé général côté syndicats, on quitte la table des négociations bruyamment et on le fait rapidement savoir dans ses communications !

A ce stade, la Direction n'a pas encore présenté son plan dit « de rebond » qui fixera dans les temps à venir les échéances sociales, mais a néanmoins souhaité commencer les négociations relatives à la RCC avant la présentation du plan !

Erreur de calcul ou stratégie délibérée ? 4 réunions figurent à l'agenda de juin, dont celle du 16 juin qui a d'ores déjà été annulée...

Pour nous, si l'entreprise veut vraiment favoriser la mise en œuvre d'une RCC pour les salariés concernés, le contenu de la négociation doit être à la hauteur des enjeux, pas questions de demander une fois encore aux PNC de faire de se sacrifier !

Afin que « la transparence » ne soit pas qu'un élément de langage, l'UNPNC vous informera (comme d'habitude) de la suite des négociations en mettant en lumière le jeu des différents acteurs !